



Sales Manager (m/w/d) Nutrition und Pet Food

Siegburg Feste Anstellung Vollzeit

Für unseren Stammsitz in Siegburg suchen wir ein*e Mitarbeiter*in im Außendienst für unser Nutrition und Pet Food Segment.

Als mittelständisches Vertriebsunternehmen für chemische und natürliche Rohstoffe und Spezialchemikalien sind wir die Schnittstelle zwischen Rohstoffherstellern und der weiterverarbeitenden Industrie. Unsere Kunden kommen vorwiegend aus dem Life Science Markt und der chemischen Industrie. Wir sind ein familiengeführtes Unternehmen mit Hauptsitz in Siegburg und Tochterunternehmen in Zürich, Hamburg und Hong Kong. Neben einer von internationalem Teamgeist geprägten Arbeitsatmosphäre bieten wir Ihnen ein sicheres Arbeitsumfeld in einem dynamischen und wachstumsorientierten Markt.

Ihre Aufgaben

- Partnerschaftliche Zusammenarbeit mit unserem Vertriebsteam, Logistikpartnern und internationalen Lieferanten
- Betreuung und Ausbau des Kundenstamms
- Erstellung und Nachverfolgung von Kundenangeboten, sowie selbstständige Auftragsabwicklung und Bearbeitung von Kundenanfragen inklusive Musterversand und Kurierbeauftragung
- Lieferantenmanagement: Pflege von Lieferantenbeziehungen, Identifikation neuer Lieferanten, Einholung und Bearbeitung von Angeboten und Anfragen sowie Anforderung von technischen Unterlagen im Rahmen des Qualitätsmanagements
- Annahme, Bearbeitung und Dokumentation von Reklamationen
- Pflege und Auswertung von Daten im ERP-System

Das dürfen Sie erwarten

- Eine spannende Aufgabe in einem international ausgerichteten Familienunternehmen
- Eine faire Vergütung mit zusätzlichen Benefits und den in der Schweiz üblichen Sozialleistungen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Eine offene und kollegiale Unternehmenskultur
- Arbeitszeiten, die eine gute Work-Life-Balance ermöglichen
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten



Ihre Qualifikationen

- Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung im Groß- und Außenhandelsmanagement oder vergleichbar und vornehmlich Berufserfahrung in einem internationalen Unternehmensumfeld
- Verkaufen ist Ihre Leidenschaft und Sie verfügen über eine ausgeprägte Kommunikationsstärke, starke Serviceorientierung und interkulturelle Kompetenz
- Sie sind sicher im Umgang mit MS-Office-Anwendungen und können sich schnell in neue Warenwirtschaftssysteme einarbeiten
- Sie beherrschen die deutsche und englische Sprache in Wort und Schrift
- Sie sind ein Teamplayer mit einer strukturierten und zuverlässigen Arbeitsweise und bringen darüber hinaus ein hohes Maß an Kommunikationsstärke und Selbstständigkeit mit

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Sie fühlen sich angesprochen und möchten Teil unseres Teams werden?

Dann senden Sie uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung als PDF-Datei mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und frühestmöglichen Einstellungstermins.

VMP Chemiekontor GmbH

Gerhard Meinel | jobs@vmp-chemiekontor.de